

05|06|2013

# Resultados Emgesa y Codensa 1T13

A Marzo 31 de 2013



- 1 Resultados Emgesa y Codensa 1T 2013**
- 2 Actualización proyectos estratégicos**
- 3 Sesión de Preguntas**

Eficiencia operacional probada de las plantas térmicas compensando los efectos de la época seca

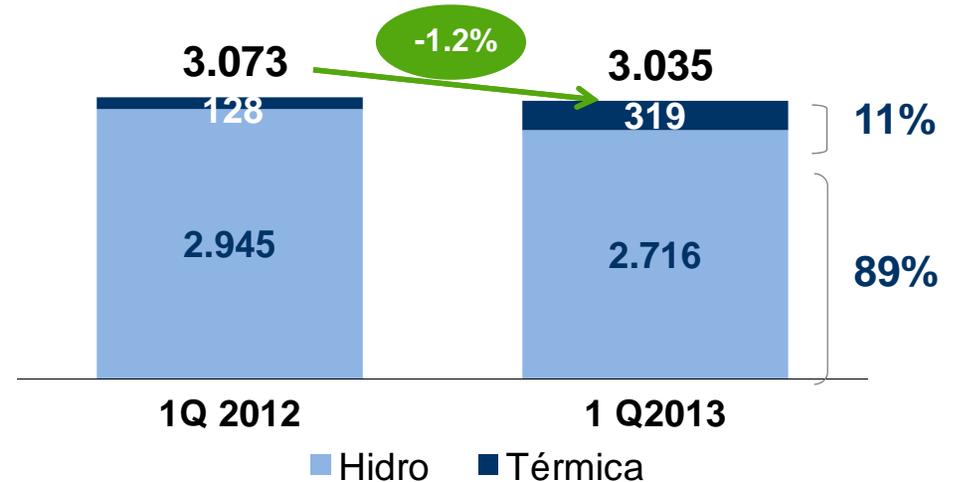
**Disponibilidad Centrales: 89.1%**  
 (+3.8% vs. 1T2012)

**Participación de Mercado en capacidad instalada: 19.5%**  
 (-0.2% vs. 1T2012)

**Participación de Mercado en generación: 20.2%**  
 (-0.9 vs. 1T2012)

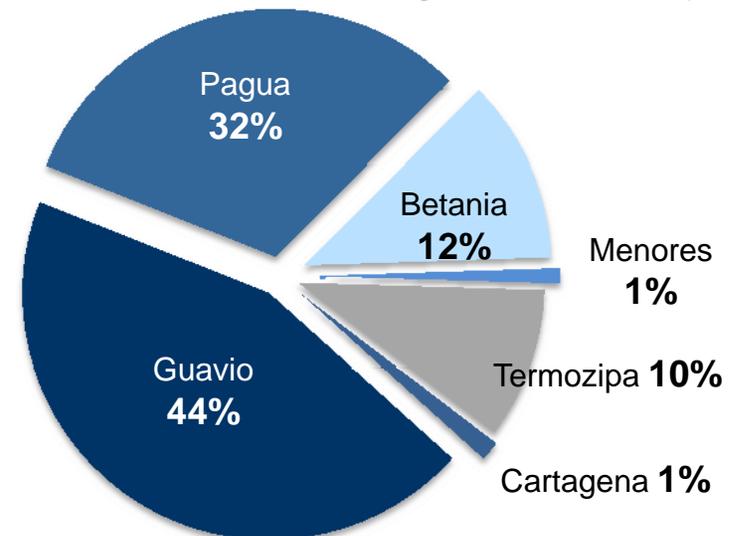
Fuente: Emgesa

## Generación Emgesa (GWh)



## Participación de las Centrales de Emgesa

(% de generación total acumulada de Emgesa a Marzo 2013)

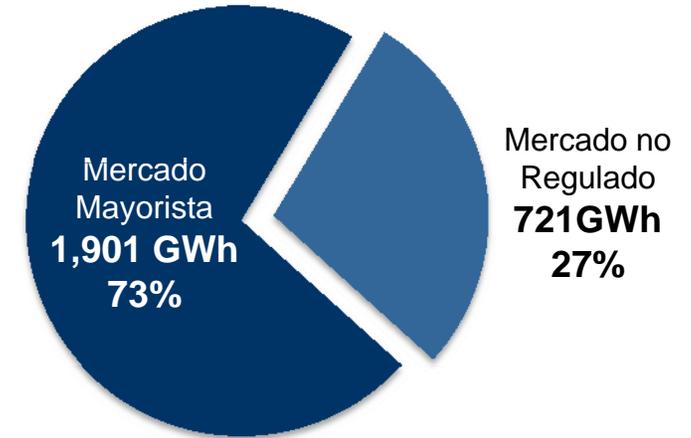
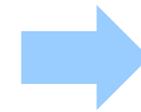
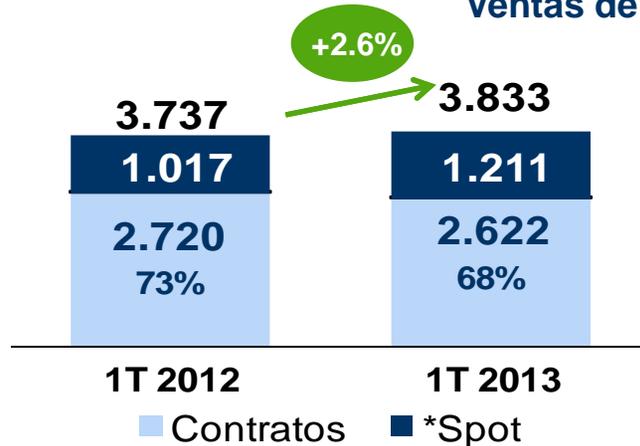


**Menor generación** debido a una **sequía más fuerte** que en el 1T2012 y a la **optimización de las reservas de agua**

# Comercialización Emgesa

Aumento en la intermediación del mercado spot y preservación de las reservas de agua

## Ventas de Energía (GWh)



Fuente: Emgesa

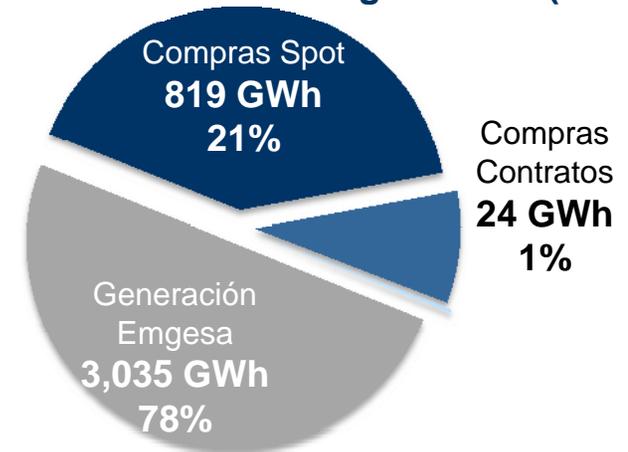
\*Las ventas en el mercado spot incluyen AGC

## Precio Bolsa vs. Contratos 1T2013

Mercado Colombiano



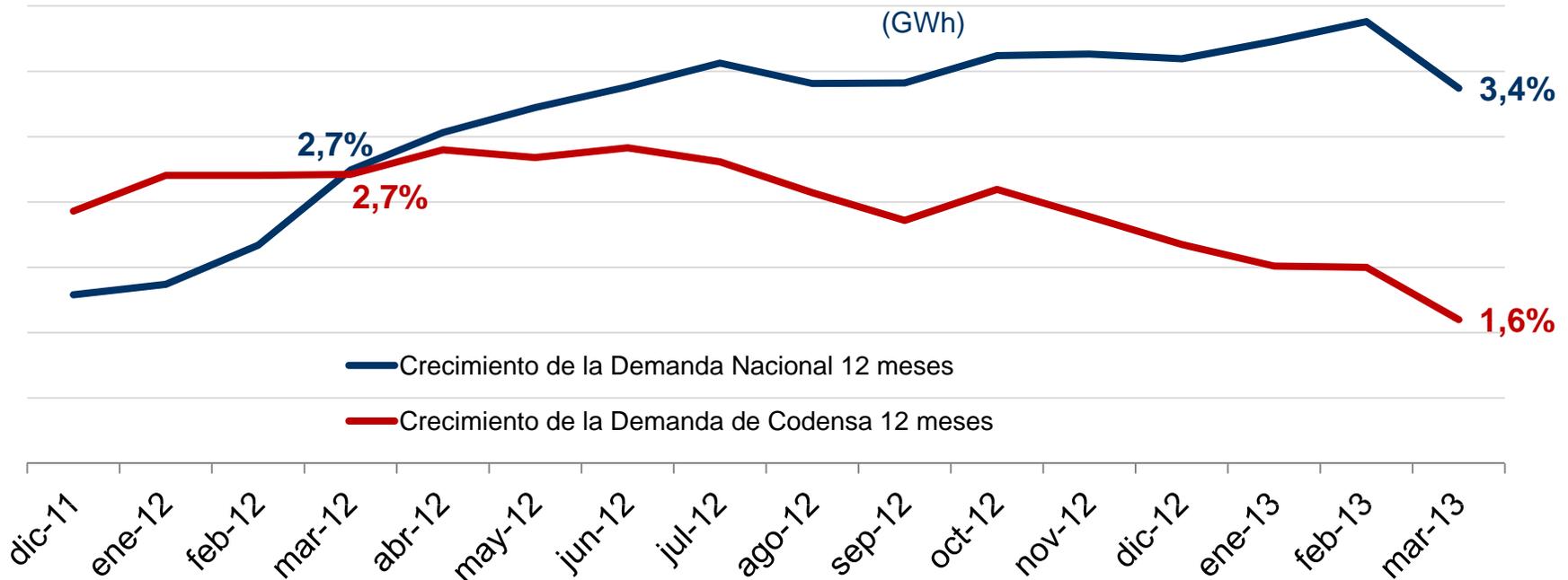
## Cubrimiento de Ventas de Energía 1T2013 (GWh)



**Política comercial enfocada en incrementar la intermediación en el mercado spot compensando la menor generación para preservar el margen operativo**

Descenso de la tasa de crecimiento de la demanda de energía en área de Codensa

## Demanda Nacional vs. Codensa (TAM)



Fuente: Codensa. TAM = Tasa Anual Media

\* La demanda del área de Codensa se calcula teniendo en cuenta el ingreso de energía por la Subestación La Guaca con destino a Enertolima a partir de 2013, incrementando la demanda en los peajes a Operadores de Red (OR's). Para efectos de comparaciones TAM la serie se recalculó desde enero de 2011.

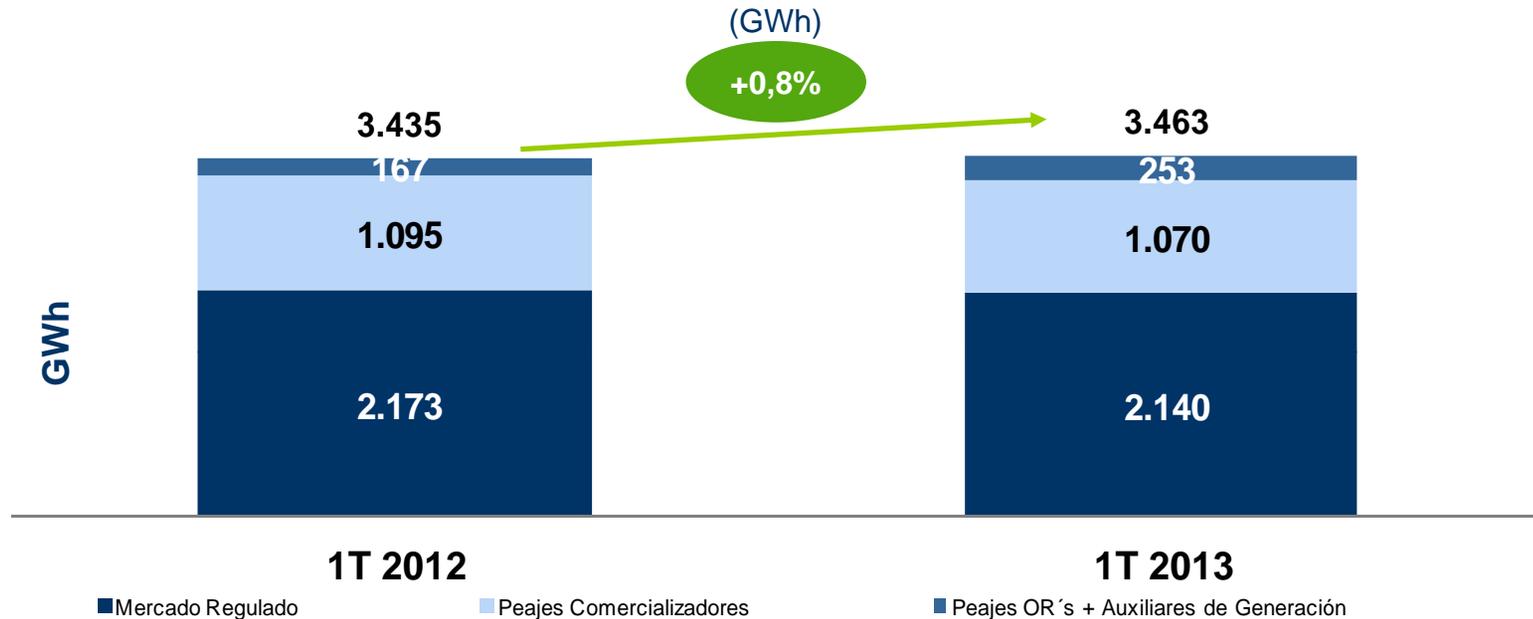
**Crecimiento de la demanda de energía nacional a marzo de 2013 de 3.4%**, afectada por la Semana Santa en marzo, pero manteniendo importantes tasas a consecuencia del mayor consumo de energía en la actividad industrial de las regiones del norte

Tasa de crecimiento de **demanda de energía en área de Codensa: 1.6%** por menor consumo de energía durante la Semana Santa, desaceleración de la construcción y menor dinamismo en actividades industriales en la región central

# Energía Transportada y Ventas Codensa

Crecimiento en volumen de ventas al mercado regulado y en peajes

## Energía Transportada en Área de Codensa



Fuente: Codensa. La energía transferida a operadores de red de otros departamentos incluye la enviada a Tolima en 2011 a Marzo 2013.

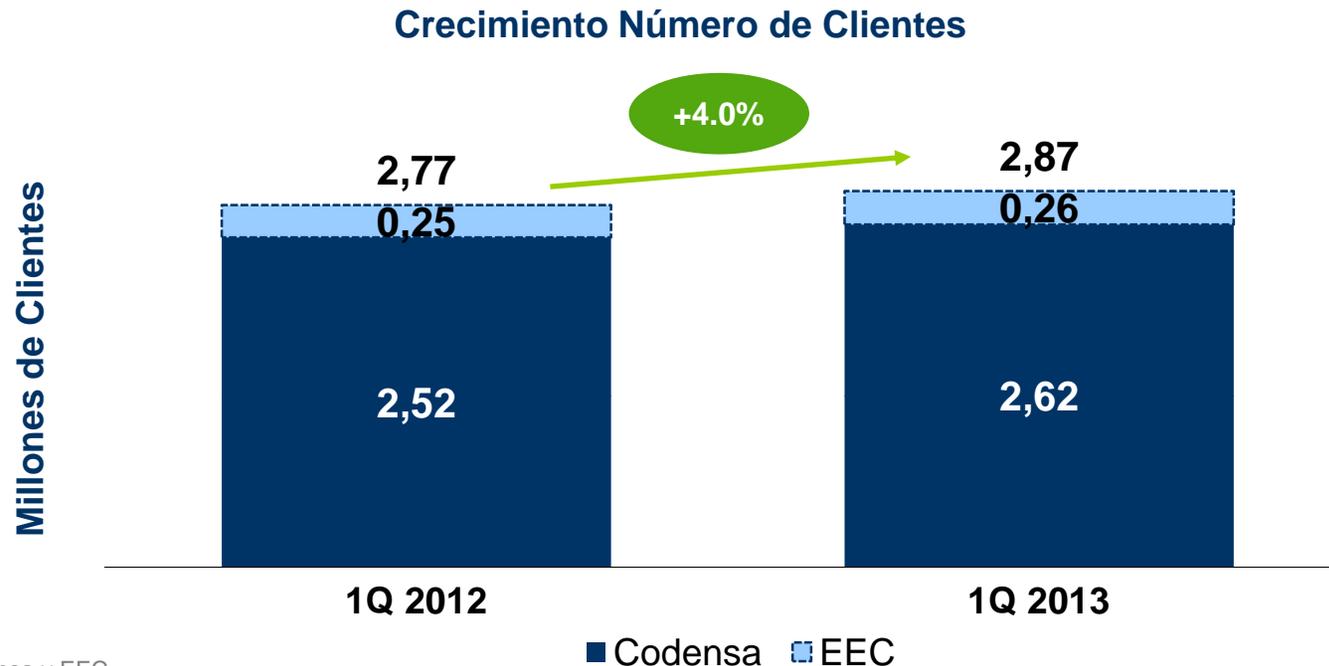
**-1.5%** en volumen ventas de energía al mercado regulado

**-2.3%** crecimiento en uso de redes de Codensa por otros comercializadores, el atraso en construcción y menor dinamismo en actividades industriales

**+51.5%** crecimiento energía transferida a operadores de red de otros departamentos del área de Codensa

# Crecimiento Clientes Codensa

Crecimiento sostenido en número de clientes

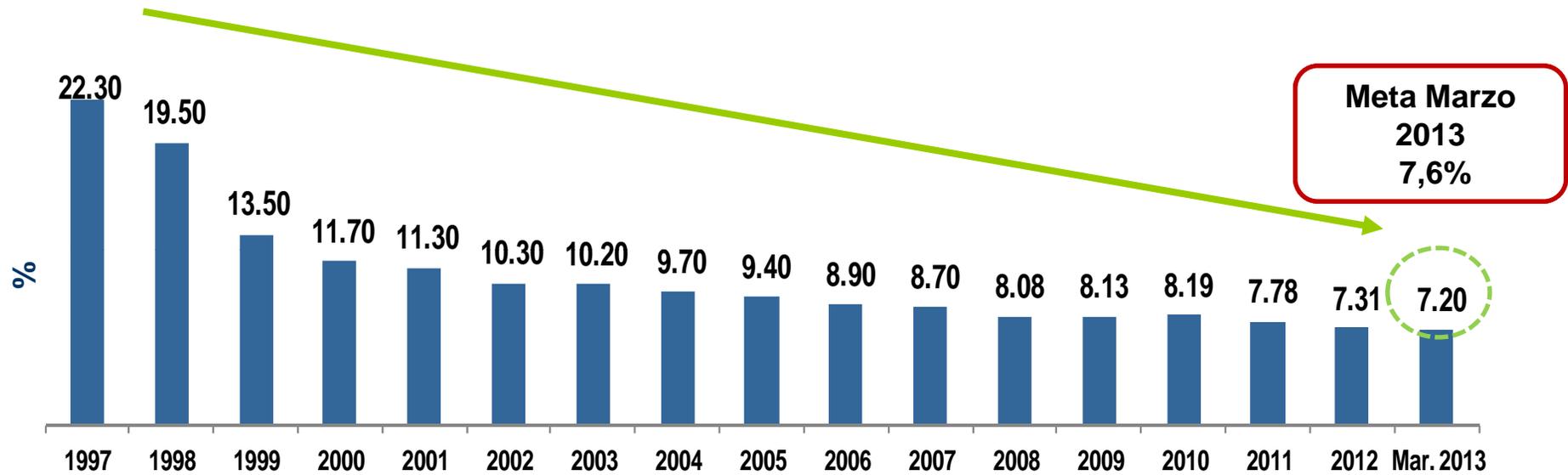


Fuente: Codensa y EEC

**Importante crecimiento orgánico en área Codensa: +29,719 nuevos clientes incorporados en 1T2013**

**Más de 228.000 llamadas atendidas y resueltas y más de 1 millón de transacciones vía página web de clientes de Codensa a Marzo 2013**

## Índice de Pérdidas de Energía

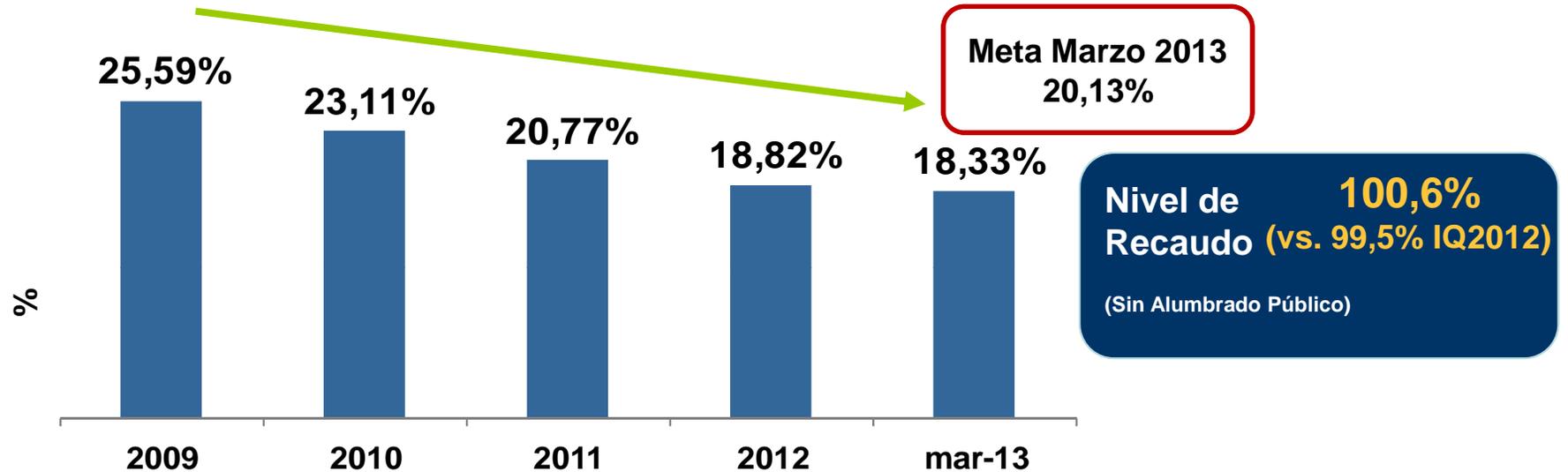


Source: Codensa

Índice de **pérdidas** en niveles **mínimos históricos: 7.20%** a Marzo de 2013 debido a los **continuos esfuerzos** de las áreas técnicas y a **la implementación de nuevas tecnologías en los últimos años**, como el centro de monitoreo *Mantis*, la macromedición en media tensión, control de hurto, seguimiento de clientes y programa *Cultura de la Legalidad*

## Evolución Índice de Morosidad del Servicio Eléctrico\*

Sin Alumbrado Público

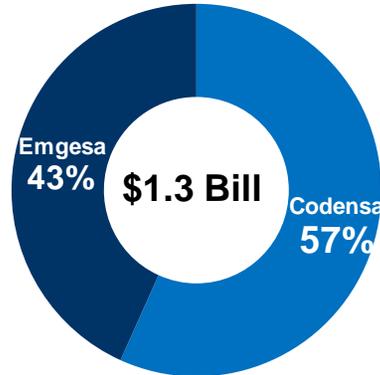


\*El Índice de Morosidad del Servicio Eléctrico mide el porcentaje que representa la cartera vencida acumulada (mayor a 30 días de mora) de la facturación promedio de los últimos doce meses por concepto de energía y peajes, únicamente. No se incluye el servicio de alumbrado público de Bogotá, D.C.

Mejora en el índice de morosidad debido a recuperación de cartera de clientes en el segmento residencial y comercial y de otras compañías de comercialización

Nuevos acuerdos de pagos con clientes con morosidad superior a 12 meses

1T2013 Ingresos



Grupo Endesa en Colombia 1T2013<sup>(1)</sup>



Generación:

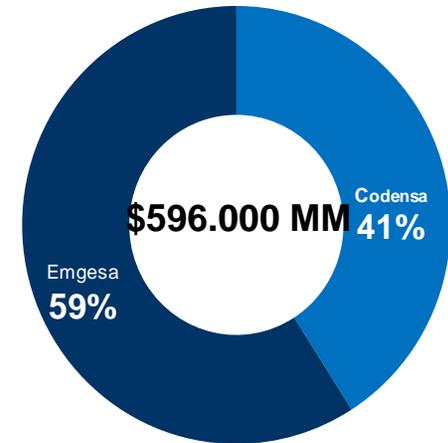
FitchRatings  
**STANDARD  
&POOR'S**

International <sup>(2)</sup>:  
BBB- /BBB-

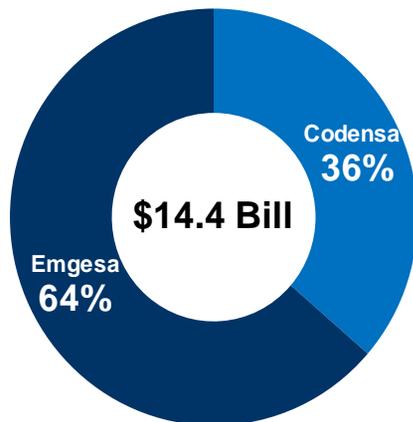
FitchRatings

Local: AAA

1T2013 EBITDA



Activos al 31 de Marzo 2013

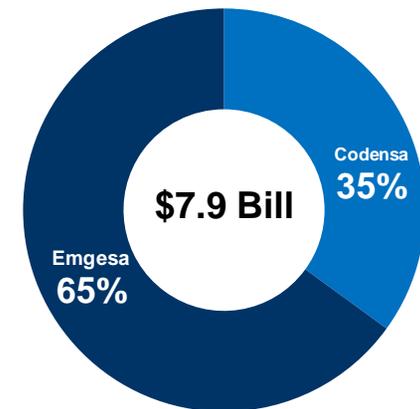


Distribución:

FitchRatings

Local: AAA

Patrimonio a Marzo 2013

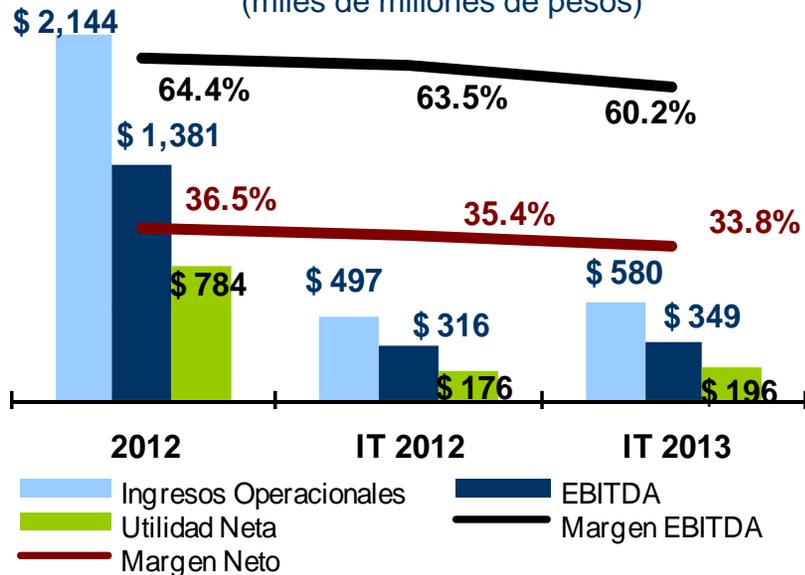


(1) Corresponde a las figuras agregadas y auditadas de Codensa y Emgesa al 31 de Marzo de 2013

(2) Calificaciones confirmadas en Mayo de 2012 por Fitch Ratings (perspectiva positiva) y el 30 de Abril de 2013 por S&P (CreditWatch Positivo)

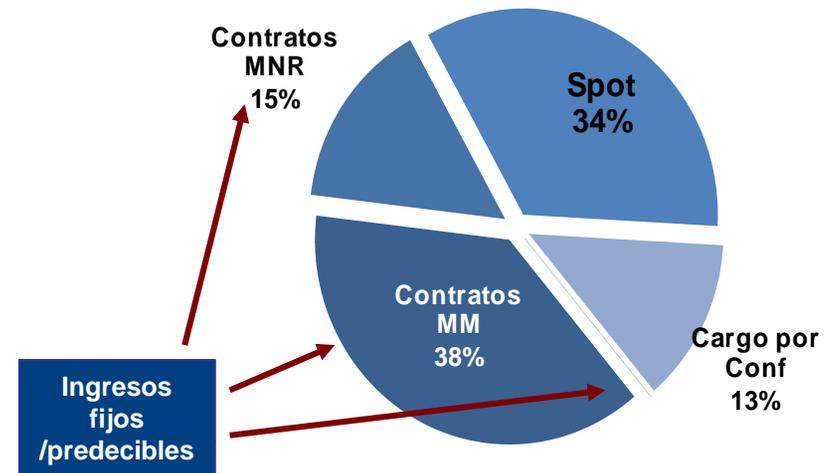
## Resultados Financieros y Márgenes

(miles de millones de pesos)



## Composición de las Ventas

1T 2013 (%)



\* El EBITDA se calcula adicionando la depreciación y amortización (incluidas en el costo de ventas y gastos administrativos) a la utilidad operacional (la cual se estima de sustraer el costo de ventas y los gastos administrativos de los ingresos operativos).

**+11.5% en utilidad neta, +10.6% en EBITDA y +16.8% en ingresos operacionales**

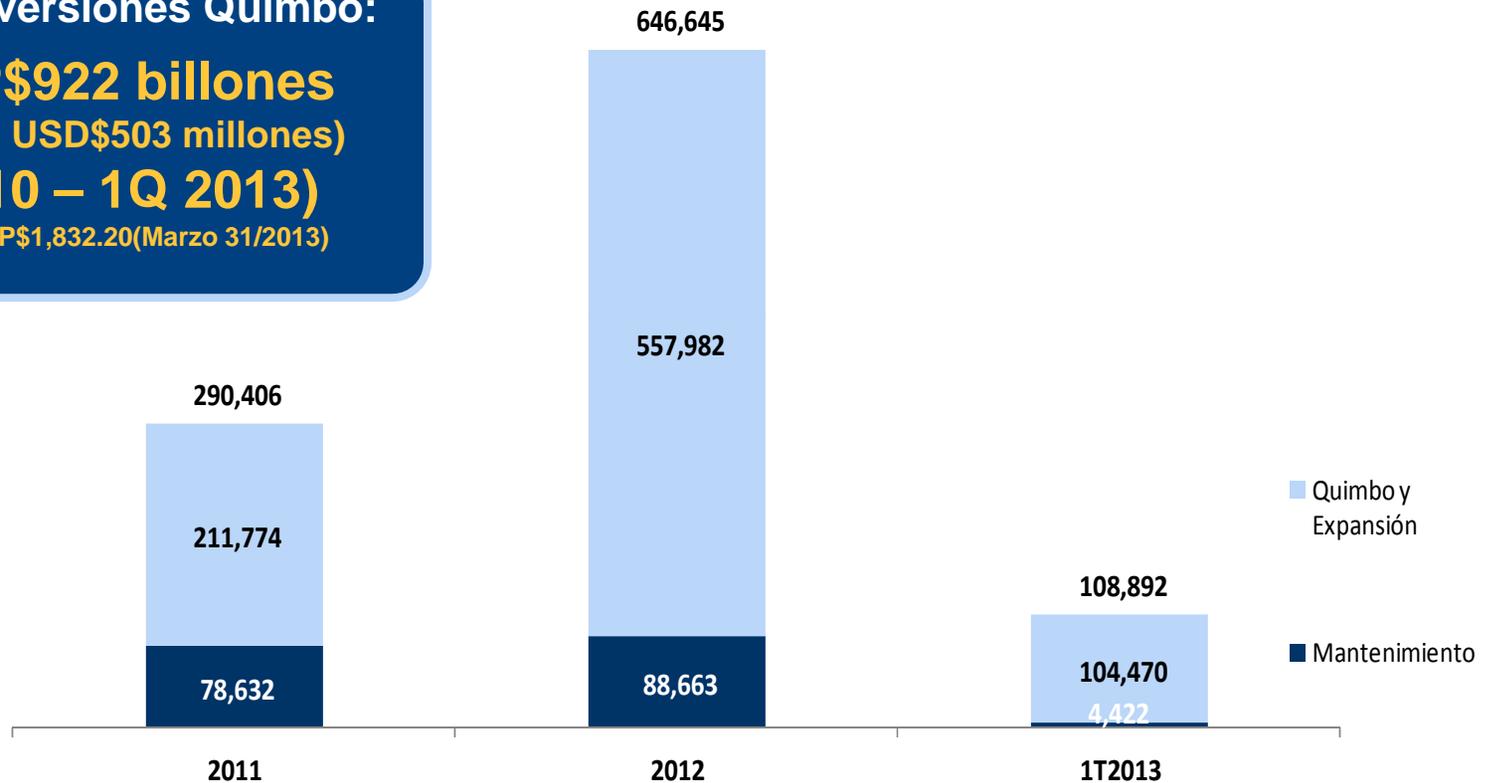
**Incremento en la intermediación en el mercado spot compensando la menor generación debido a condiciones más secas en 1T 2013. Esto conlleva a resultados positivos en los ingresos operacionales aprovechando los altos precios de energía.**

**Aunque una mayor generación termo resultó en un aumento del 26% en el costo de las ventas, la política comercial se probó correcta al reducir la volatilidad del margen operativo**

## Inversiones Emgesa (Millones USD)

Total Inversiones Quimbo:

**COP\$922 billones**  
 (aprox. USD\$503 millones)  
**(2010 – 1Q 2013)**  
 FX = COP\$1,832.20 (Marzo 31/2013)



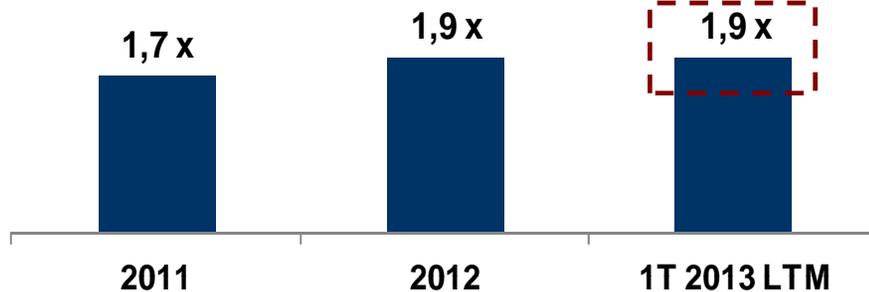
Inversiones enfocadas en el **Proyecto El Quimbo** y **mantenimiento preventivo** de las plantas hidroeléctricas y térmicas, para garantizar su disponibilidad y confiabilidad

# Indicadores Financieros Emgesa

Fortaleza en indicadores financieros tras financiación del 57% del Proyecto El Quimbo

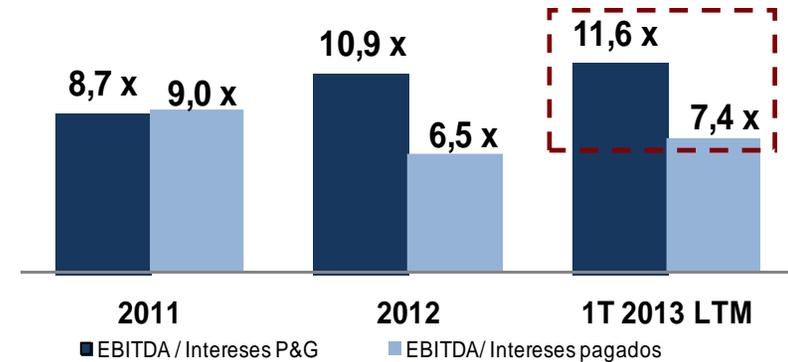
## Deuda/ EBITDA<sup>(1)</sup>

Deuda Financiera se mantiene a niveles de Dic 2012



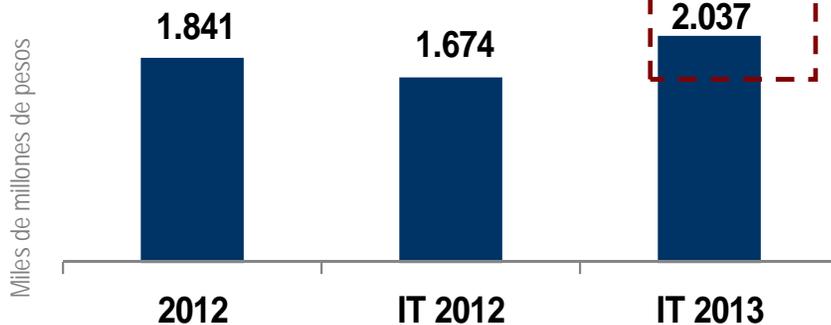
## EBITDA / Gasto Intereses<sup>(2)</sup>

Aumento de EBITDA + Menores tasas de interés



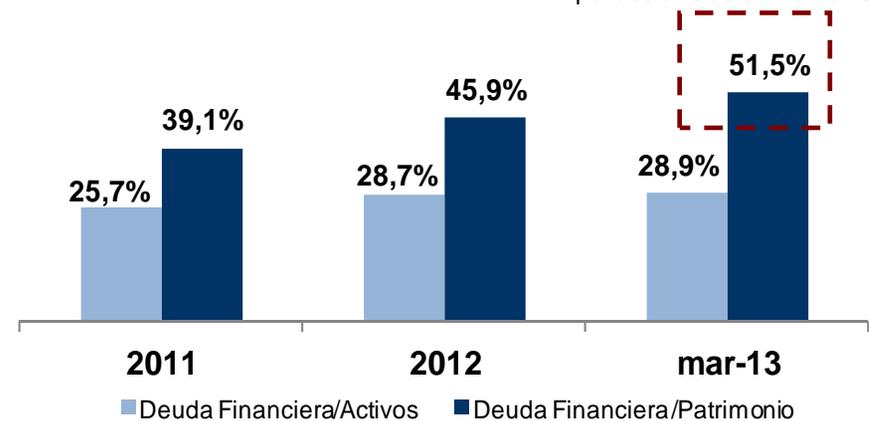
## Deuda Financiera Neta

Efecto inversión El Quimbo



## Apalancamiento

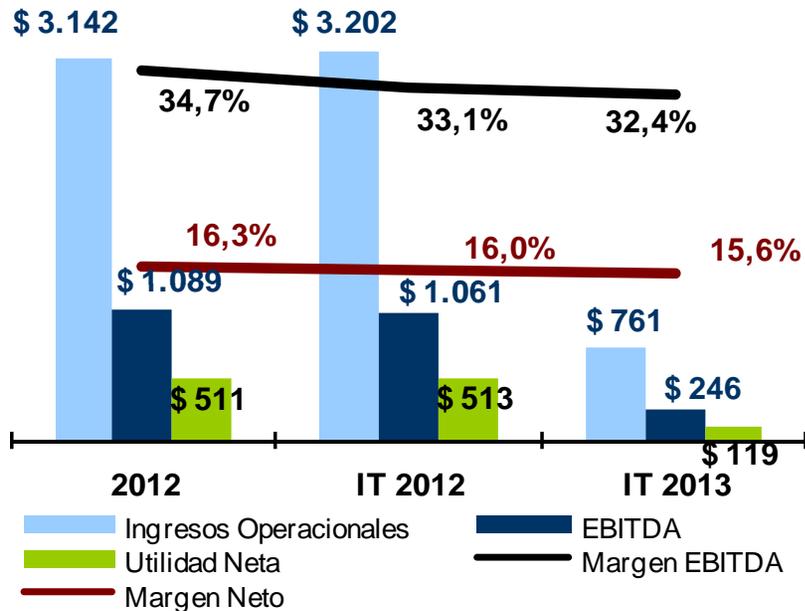
Declaración de dividendos por accionistas en Marzo 13



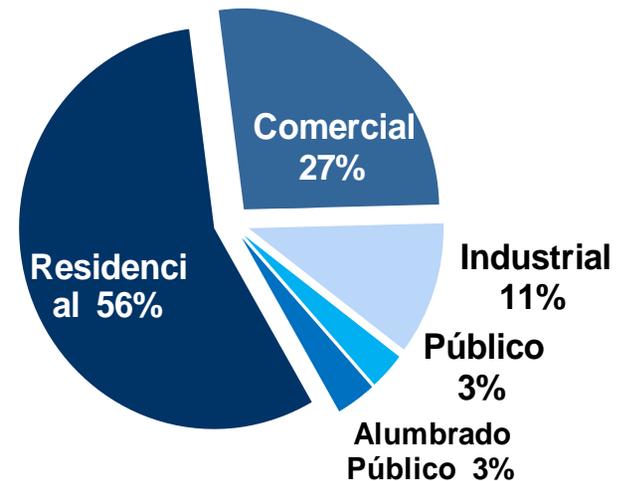
(1) El EBITDA se calcula adicionando la depreciación y amortización (incluidas en el costo de ventas y gastos administrativos) a la utilidad operacional (la cual se estima de sustraer el costo de ventas y los gastos administrativos de los ingresos operativos).

(2) El gasto financiero asociado a la financiación de El Quimbo está siendo activado durante el período de construcción del proyecto y solo se reflejará en el P&G de la compañía una vez El Quimbo entre en operación. Por lo anterior, se presentan dos tipos de cálculos para el indicador de EBITDA/ Gasto de Intereses basados en el gasto financiero del P&G y del Flujo de Caja de Emgesa.

## Evolución de Ingresos Operacionales (miles de millones de pesos)



## Composición de las Ventas 1T 2013 (% Ventas físicas)



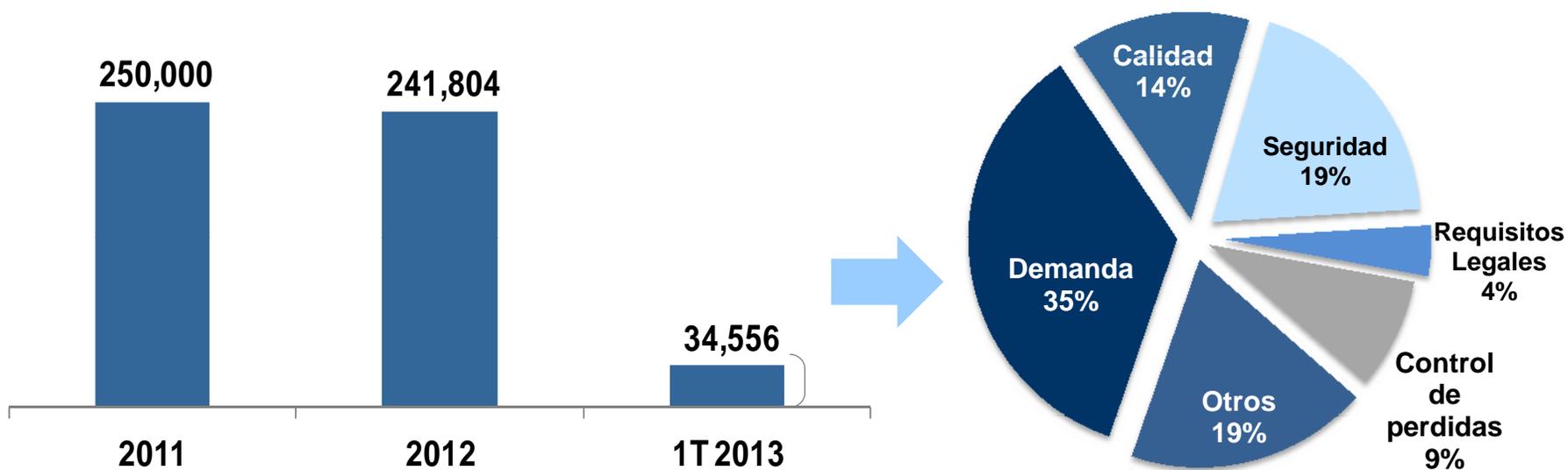
El EBITDA se calcula adicionando la depreciación y amortización (incluidas en el costo de ventas y gastos administrativos) a la utilidad operacional (la cual se estima de sustraer el costo de ventas y los gastos administrativos de los ingresos operativos).

**-5.7% utilidad neta, -7.4% en EBITDA -8.8% en ingresos operacionales**

**Menores ventas de energía, incremento en los precios de compras de energía y mayores costos de restricciones**

**Ventas al sector comercial e industrial: 82% de los ingresos operacionales**

## Inversiones Codensa (USD million)



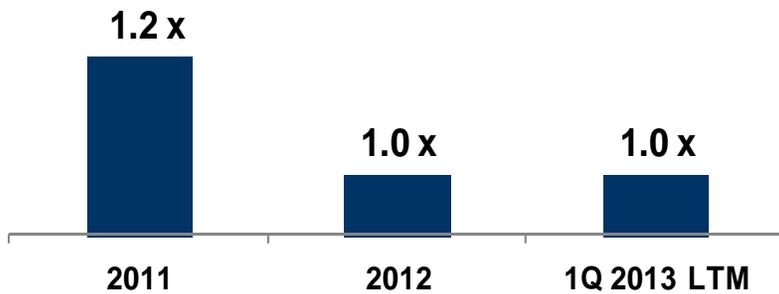
**El total de inversiones alcanzó \$34.556 millones en el 1T2013, enfocado en:**

- Atender **crecimiento de la demanda**, a través de nuevas subestaciones que permitan garantizar el suministro de energía para el país : *\$12.188 millones*
- Mejorar la **calidad del servicio y su continuidad** : *\$4.823 millones*
- **Controlar riesgos operativos** trabajando por la seguridad : *\$6.740 millones*
- **Control de pérdidas no técnicas** : *\$2.979 millones*

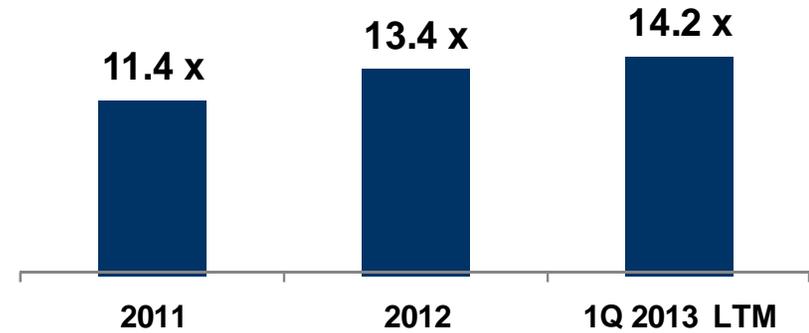
# Indicadores Financieros Codensa

Calidad crediticia y perfil de riesgo conservador y consistente con AAA local

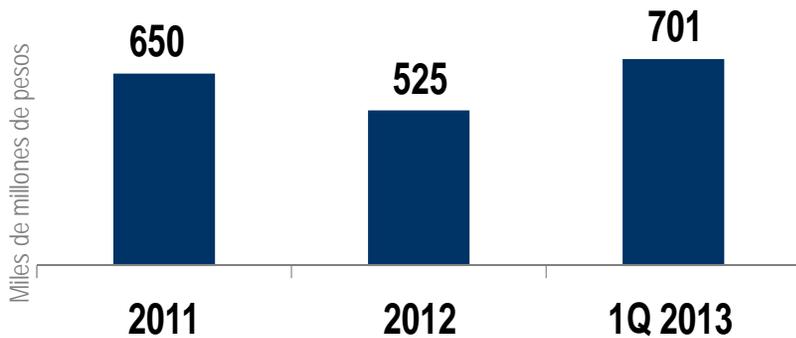
**Deuda/ EBITDA<sup>(1)</sup>**



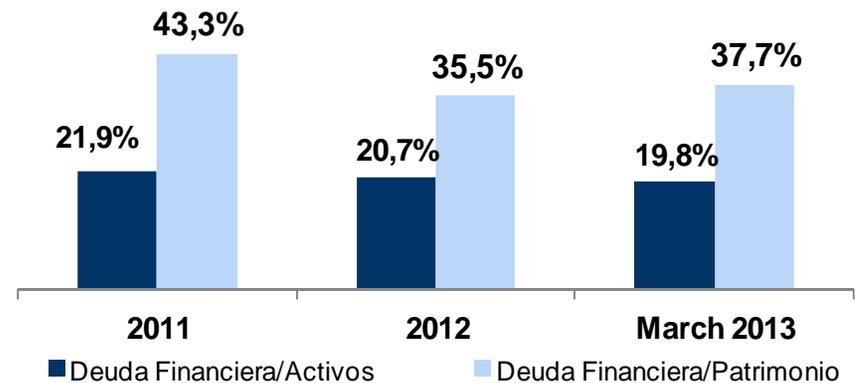
**EBITDA / Intereses<sup>(2)</sup>**



**Deuda Financiera Neta**



**Apalancamiento**



(1) El EBITDA se calcula adicionando la depreciación y amortización (incluidas en el costo de ventas y gastos administrativos) a la utilidad operacional (la cual se estima de sustraer el costo de ventas y los gastos administrativos de los ingresos operativos).

(2) Corresponde a el gasto financiero incluido en el P&G de la compañía.

- 1** Resultados Emgesa y Codensa 1T 2013
- 2** Actualización proyectos estratégicos
- 3** Sesión de Preguntas



**Mejora en resultados de Emgesa** a pesar de una temporada más seca de lo esperada y del promedio, evidenciando los beneficios de nuestra **política comercial flexible** y el **apoyo de nuestras centrales térmicas**.

Incremento **continuo de la base de clientes de Codensa** para sostener el crecimiento de la demanda, y **mejoramiento de indicadores de recaudo y del índice de pérdidas** para una operación más eficiente.

**Crecimiento de la demanda en el área de operación de Codensa**, aunque con una tendencia negativa, llevando a menores resultados financieros comparados con los positivos resultados históricos de 2012.

Progreso importante en la ejecución de **El Quimbo y la repotenciación de Salaco**, dos importantes inversiones de generación que permitirán **incrementar la capacidad instalada de Emgesa en más de un 18%** para el año 2015.

**Métricas financieras sólidas y sostenidas y bajos indicadores de apalancamiento**, para Emgesa y Codensa, las cuales soportan nuestra calificación **local de AAA** y la calificación internacional de grado de inversión de Emgesa.

**[inversionistas@emgesa.com.co](mailto:inversionistas@emgesa.com.co)**  
**[rinvencionistas@codensa.com.co](mailto:rinvencionistas@codensa.com.co)**

**Juan Manuel Pardo Gómez**  
CFO  
+57 1 219 0414  
[jmpardog@endesacolombia.com.co](mailto:jmpardog@endesacolombia.com.co)

**Carolina Bermúdez Rueda**  
Deputy CFO  
+57 1 601 5751  
[cbermudez@endesacolombia.com.co](mailto:cbermudez@endesacolombia.com.co)

**Patricia Moreno Moyano**  
Head of Investor Relations and Financing  
+57 1 601 6060 Ext: 3502  
[mmorenom@endesacolombia.com.co](mailto:mmorenom@endesacolombia.com.co)

**Lina María Contreras Mora**  
Investor Relations and Financing  
+57 1 6015564  
[lcontrerasm@endesacolombia.com.co](mailto:lcontrerasm@endesacolombia.com.co)

Visit our web pages for additional information:  
[www.emgesa.com.co](http://www.emgesa.com.co) / [www.codensa.com.co](http://www.codensa.com.co)

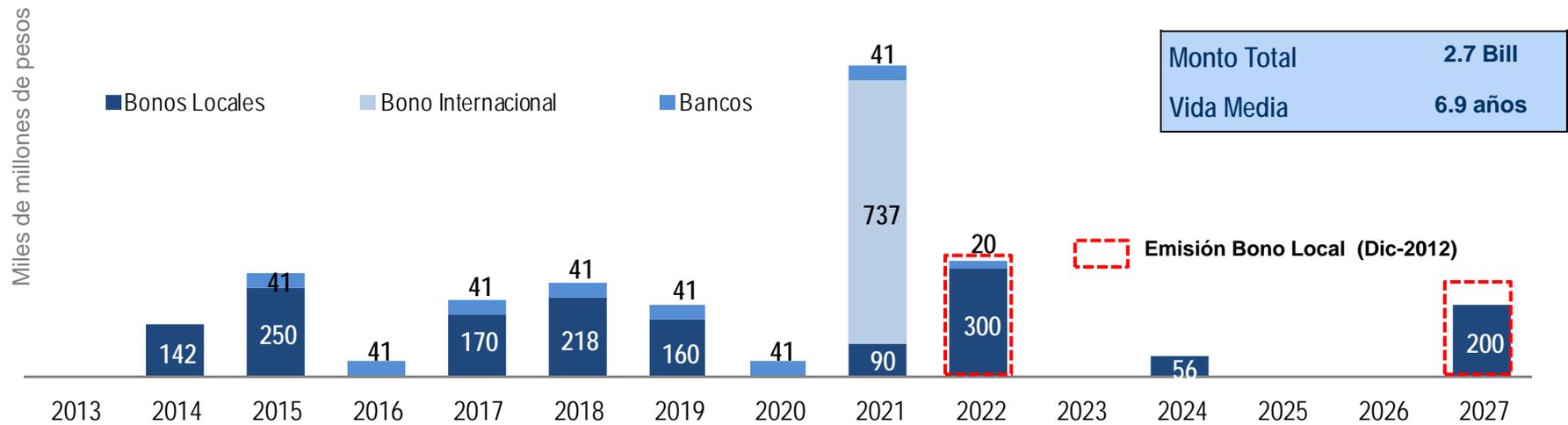
# Perfil de Deuda Emgesa

Perfil de vencimientos moderado a pesar del desarrollo de nuevos proyectos

## Calendario Amortizaciones de Deuda

Con corte a marzo de 2013

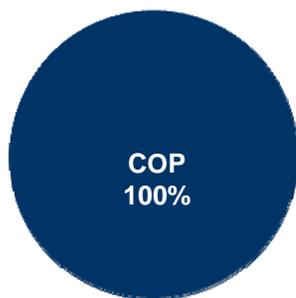
EBITDA (2012) ~ \$1,38 billones



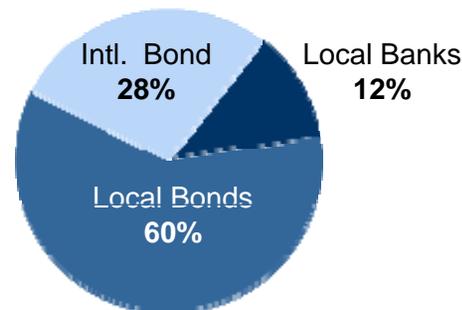
## Composición de Deuda Financiera

a marzo de 2013

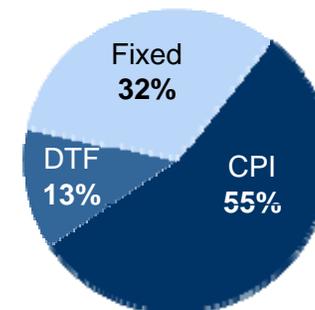
### Moneda



### Instrumento

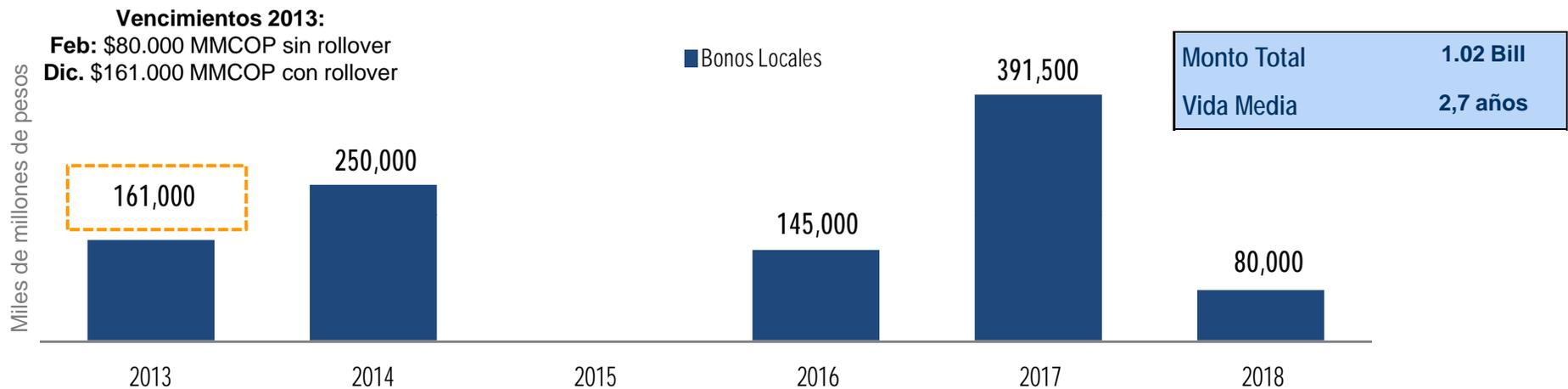


### Tasa de interés



## Calendario Amortizaciones de Deuda Con corte a Marzo de 2013

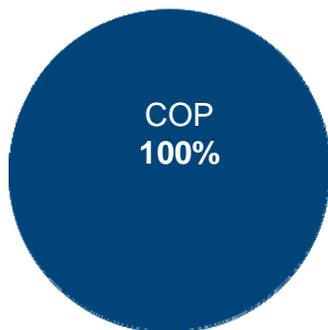
EBITDA (2012) ~ \$1,09 Billones



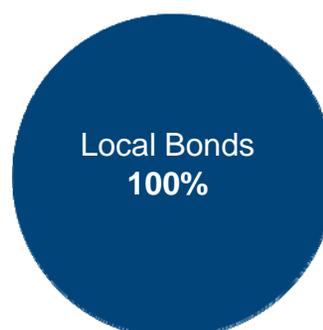
## Composición de Deuda Financiera

A marzo de 2013

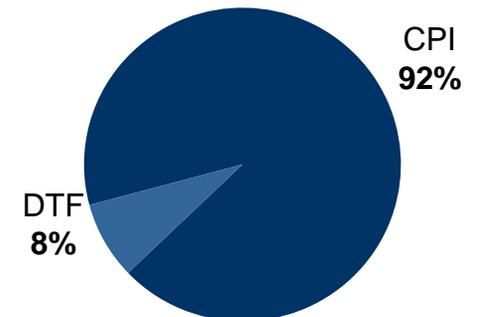
### Moneda



### Instrumento



### Tasa interés





*luz · gas · personas*

*" Este documento es propiedad de ENDESA , en consecuencia no podrá ser divulgado ni hecho público sin el consentimiento previo y por escrito de ENDESA. Su contenido es meramente informativo por lo que no tiene naturaleza contractual ni puede hacerse uso del mismo como parte de o para interpretar contrato alguno. ENDESA no asume ninguna responsabilidad por la información contenida en este documento, ni constituye garantía alguna implícita o explícita sobre la imparcialidad, precisión , plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que se recogen. Tampoco asume responsabilidad alguna por los daños y/o pérdidas que pudieran causarse sobre el uso de esta información. ENDESA no garantiza que las perspectivas contenidas en este documento se cumplirán en sus términos. Tampoco ENDESA ni ninguna de sus filiales tienen la intención de actualizar tales estimaciones, previsiones y objetivos que pudieran derivarse de este documento excepto que otra cosa sea requerida por ley".*