

Enel Colombia S.A. E.S.P.

Conferencia de Resultados Operacionales y Financieros 2025

Video Informativo:

A finales de 2025, en Colombia finalizó el proceso de energización del parque solar Guayepo III, en el departamento del Atlántico. Alcanzó su capacidad total de 267 MWp. Instalación de 457.764 paneles solares bifaciales aprovechan al máximo la radiación solar y la eficiencia energética. El parque genera 548 GWh/año. Esta energía podría suplir las necesidades de 873.000 personas. Creó más de +1.650 empleos e iniciativas sociales que beneficiaron a más de +10.000 personas. Cuenta con una inversión de 206 millones USD. Enel Colombia continúa posicionando su liderazgo en generación fotovoltaica, representando el 40% de la capacidad solar instalada del país.

Diego Rubio:

Diapositiva 1

Bien, muy buenas tardes a todos gracias por acompañarnos en la presentación de resultados operativos y financieros de Enel Colombia y Centro América, Correspondientes al año 2025. Soy Diego Rubio responsable de Finanzas Corporativas. En los próximos minutos, nuestro CFO, Raffaele Grandi, presentará los principales hitos del año y el desempeño del período. Posteriormente, abriremos el espacio para preguntas y respuestas. Estas pueden enviarlas a través del chat habilitado en la plataforma y las abordaremos al finalizar la presentación. Asimismo, es importante que conozcan, que la presentación quedará disponible para su consulta en nuestro sitio web. Dicho esto, comencemos revisando la agenda de la sesión en la siguiente diapositiva.

Diapositiva 2

Bien, tenemos cuatro componentes con el cual, en primer lugar, comenzaremos con los hechos más relevantes del año 2025, donde repasaremos los principales hitos del año. Posteriormente pasaremos al desempeño operativo y financiero, revisando algunos indicadores clave, evoluciones de márgenes y el plan de inversiones de la compañía. En tercer lugar, nuestro gerente de Relaciones Externas, Gian Paolo Daguer, nos presentará los avances en sostenibilidad. Y, por último, cerraremos con la sesión de preguntas y respuestas previamente mencionada en la sesión. Con esto damos inicio al primer bloque. Ahora cedo la palabra a Raffaele, nuestro CFO de Enel Colombia, quien compartirá los principales hitos del año. Raffaele, por favor, adelante.

Raffaele Grandi:

Diapositiva 3

Si, gracias, Diego Buenas tardes a todos, es un gusto saludarlos vamos a recorrer un poco las etapas principales de 2025, ver los resultados financieros, fue un año muy retador, pero creo que nuestro modelo integrado, nos permitió de lograr este excelente resultado que ahora le comentare. En particular quiero evidenciar en esta primera lamina cuatro mensajes clave.

Entonces, durante el año, el sector estuvo marcado por una mejora significativa de las condiciones hidrológicas frente al 2024, lo que se traduce en mayor disponibilidad de generación en un entorno de precios más bajo.

En este contexto, y pese a un marco regulatorio y macroeconómico que continúa siendo desafiante, Enel Colombia logró capitalizar estas condiciones mediante una operación disciplinada, una gestión comercial proactiva y un portafolio diversificado, cerrando el año con resultados operativos y financieros sólidos y muy positivos.

A continuación, resumo el desempeño en cuatro mensajes clave:

El primero: Liderazgo operativo en generación y distribución

Consolidamos nuestro liderazgo en distribución, alcanzando un hito relevante al superar los 4 millones de clientes atendidos. Este crecimiento refuerza nuestra posición como principal operador del mercado regulado, con una participación superior al 19% en energía distribuida y mejoras sostenidas en los indicadores de calidad del servicio.

En generación, aportamos estabilidad y respaldo al sistema eléctrico nacional a través de un portafolio robusto y diversificado. En Colombia, con una participación del 19% en capacidad instalada neta, alcanzamos 4.009 MW, lo que nos consolida como el segundo mayor generador del país, y refuerza nuestro rol estratégico dentro del sistema.

Si incorporamos nuestras operaciones en Centroamérica, la capacidad instalada consolidada asciende a 4.714 MW, reflejando la escala regional del portafolio y reforzando nuestro rol estratégico dentro del sistema eléctrico en América Latina.

Segundo, resultados financieros sólidos y predecibles.

En 2025 fortalecimos de manera significativa la generación de caja y la rentabilidad de los negocios.

El EBITDA alcanzó \$7,3 billones, y la utilidad neta se ubicó en \$3,2 billones de pesos, reflejando la solidez del desempeño operativo y la capacidad del negocio para sostener resultados financieros estables.

Asimismo, distribuimos \$2,1 billones de pesos en dividendos ordinarios, manteniendo un payout del 90% en línea con nuestra política de retorno al accionista.

Tercero: Un plan de inversión récord

Durante 2025, ejecutamos más de \$2,9 billones de pesos en inversiones, el nivel de inversión anual más alto en la historia de Enel Colombia, con una distribución equilibrada entre generación y distribución.

En generación, las inversiones se enfocaron en el desarrollo de nueva capacidad solar, con la construcción de los parques Guayepo III y Atlántico, proyectos que entrarán en operación comercial en 2026, (en realidad, Guayepo III ya entro propio el día de hoy), reportarán 300 MW adicionales, consolidándonos como el mayor generador solar del país.

En paralelo, avanzamos en mantenimientos planificados en los activos hidroeléctricos, térmicos y solares.

En distribución, las inversiones se concentraron en fortalecer la red en Bogotá y Cundinamarca, en el marco del Plan de Expansión Bogotá–Región 2030, habilitando proyectos estratégicos de movilidad eléctrica como la Primera Línea del Metro de Bogotá y el RegioTram de Occidente, y avanzando hacia una red más moderna, digital y resiliente.

Y, en fin: la solidez financiera y nuestro perfil crediticio sólido

Cerramos 2025 con una estructura financiera robusta, reflejada en un nivel de apalancamiento moderado, con un indicador consolidado Deuda Neta / EBITDA de 1,1 veces.

La compañía mantiene además calificaciones crediticias en grado de inversión: ‘BBB-’ con perspectiva negativa por Standard & Poor’s y ‘BBB-’ con perspectiva estable con Fitch Ratings.

Estas calificaciones, que se mantienen en grado de inversión y por encima de la soberana, reflejan nuestra solidez financiera, el acceso competitivo a financiamiento.

Con esto, pasemos ahora a la diapositiva 4 donde revisaremos la actualización regulatoria del período.

Diapositiva 4

En 2025 el sector eléctrico colombiano operó en un marco más activo y exigente. La agenda regulatoria se enfocó en fortalecer la confiabilidad del sistema, reducir riesgos sistémicos y promover la contratación de energía, especialmente de generación hidráulica.

Se adoptaron medidas para viabilizar el desarrollo de proyectos, facilitar la reasignación de capacidad de conexión y extender esquemas transitorios que apoyan la entrada de nueva oferta, como:

- La ampliación de la exención de penalizaciones para generación variable, mientras se define una nueva metodología.
- Nuevas reglas en casos de superposición entre proyectos del sector minero-energético, que incluye un mecanismo de peritaje a través de expertos en la materia.
- Ejecución por única vez de un mecanismo de liberación de capacidad en el sistema orientado a proyectos que no tuvieran obligaciones con el Sistema, así como la implementación de un proceso de reasignación ágil de puntos de conexión, priorizando proyectos con compromisos vigentes.

En paralelo, se introdujeron ajustes estructurales al diseño de mercado, incluyendo modificaciones al esquema del Cargo por Confiabilidad y la convocatoria de la subasta de expansión 2029–2030, lo que aporta señales sobre la expansión futura de capacidad y la gestión del riesgo hidrológico.

En distribución, durante 2025 se aprobaron los planes de inversión 2023–2027 y 2025–2029, con niveles de aprobación del 95 % y 96 % respectivamente, lo que garantiza la remuneración de las inversiones ejecutadas. Adicionalmente, la Comisión definió las metas de calidad para Enel correspondientes al año 2025, dando continuidad al marco metodológico vigente.

De otra parte, se publicaron las bases del próximo esquema de remuneración del cargo de distribución, que mantienen la estructura regulatoria actual, pero incorporan aspectos a mejorar derivados del desempeño observado en los últimos periodos.

En cuanto a la metodología de comercialización, en el 2025 la Superintendencia de Industria y Comercio SIC publicó un concepto técnico que evidencia problemáticas estructurales del esquema propuesto y sugieren a la CREG alternativas regulatorias orientadas a dar una solución a los problemas identificados.

El reto hacia adelante sigue siendo acelerar la entrada de nueva capacidad y el desarrollo oportuno de infraestructura para acompañar el crecimiento de la demanda.

Pasamos ahora a revisar los principales resultados operativos.

Diapositiva 5

Al cierre de 2025, mantuvimos una posición sólida dentro del sistema eléctrico nacional. En Colombia la capacidad instalada neta se ubicó en 4.009 MW, equivalentes al 19% del total nacional, lo que nos posiciona como el segundo mayor generador del país.

Frente a 2024, la capacidad se mantuvo prácticamente estable, con una variación marginal de -2 MW en Termozipa.

En Centroamérica, la capacidad instalada neta se mantuvo estable en 705 MW, reflejando continuidad operativa y estabilidad del portafolio regional.

En términos de generación neta, en Colombia alcanzamos 16,3 TWh, cerca de un 16% superior a 2024, con una participación del 19% de la generación nacional, posicionándonos como el tercer generador del país en energía producida. Este desempeño estuvo impulsado por condiciones hidrológicas significativamente más favorables: los aportes del Sistema Interconectado Nacional alcanzaron el 114% de la media histórica y nuestras cuencas promediaron 129%.

En paralelo la generación solar continuó creciendo, aportando 444 GWh adicionales frente al año anterior, impulsada por la operación a plena capacidad de Guayepo I&II.

Este desempeño reafirma nuestra posición como líder en generación solar en el país, con una participación cercana al 35% de la producción solar nacional.

En Centroamérica, la generación se mantuvo estable en 2.597 GWh, en un contexto de menor demanda y con una matriz 100% renovable.

Panamá concentró 1.788 GWh, seguido por Guatemala con 539 GWh y Costa Rica con 271 GWh.

En cuanto a ventas, en Colombia el volumen total aumentó 3,0%, explicado principalmente por mayores ventas en el mercado spot.

Pasando a distribución, la energía distribuida alcanzó 16,3 TWh, con un crecimiento del 1,5%, impulsado principalmente por el segmento residencial del mercado regulado.

La base de clientes superó los 4 millones, con un crecimiento del 2%. En términos de calidad del servicio, logramos mejoras relevantes: el indicador SAIDI que mide la duración de las interrupciones se redujo 8,8% y el indicador SAIFI que mide el número de las interrupciones disminuyó 13,3% frente a 2024.

Finalmente, las pérdidas de energía se mantuvieron controladas, con una leve variación interanual, explicada principalmente por el comportamiento de las pérdidas técnicas. Sin embargo, la recuperación de energía de pérdidas no técnicas fue superior en un 20% respecto al 2024.

Este desempeño operativo se reflejó directamente en los resultados financieros que ahora presentamos...

Diapositiva 6

Pasando a los resultados consolidados de 2025 Enel Colombia alcanzó un margen de contribución de \$8,8 billones de pesos, con un crecimiento del 20% frente a 2024.

En generación en Colombia, el margen de contribución ascendió a \$3,8 billones, con un crecimiento del 40%, principalmente por:

1. mayores volúmenes de generación propia, impulsados por mejores condiciones hidrológicas.
2. menores costos de combustibles, por una reducción en la generación térmica; y
3. mayores ingresos por servicios auxiliares para la regulación de la frecuencia del sistema (AGC), respaldados por la mayor generación.

Importante contextualizar el desempeño frente al 2024. Que fue un año marcado por condiciones hidrológicas excepcionalmente secas asociadas al fenómeno de El Niño, lo que había reducido la generación propia y nos llevó a operar con una posición más corta, incrementando las compra en el mercado spot.

En contraste, en 2025 la recuperación hídrica permitió una mayor generación propia y una posición más larga, reduciendo de forma relevante la exposición a compras en el mercado spot. Si bien los precios de bolsa fueron inferiores a los de 2024, la menor estructura de costos compensó ampliamente ese efecto.

En distribución y comercialización, el margen alcanzó \$4,05 billones, con un crecimiento del 6,6%, impulsado por una mayor remuneración regulada asociada a la entrada en operación de nueva infraestructura, la actualización de cargos tarifarios y el aporte positivo de los negocios complementarios.

Las operaciones de Centroamérica aportaron \$972 mil millones al margen de contribución, con un crecimiento del 13,7%, explicado por una mayor cobertura de las ventas con generación propia y compras de energía más eficientes.

Como resultado el EBITDA consolidado alcanzó \$7,3 billones, con un crecimiento del 21% frente al año anterior.

La utilidad neta consolidada fue de \$3,18 billones, 35% superior al año anterior, incorporando un mayor gasto financiero y una mayor carga tributaria, cuyos principales efectos explicaremos más adelante.

En Centroamérica, la utilidad neta alcanzó \$383 mil millones, con un crecimiento del 25%.

Finalmente, la deuda financiera neta consolidada se ubicó en \$8,27 billones, con una reducción del 3,5% frente a diciembre de 2024.

En el siguiente Slide, revisaremos los principales factores que explican la evolución desde el EBITDA hasta la utilidad neta.

Diapositiva 7

Como resultado del sólido desempeño de los dos negocios tanto en Colombia como en Centroamérica, el EBITDA alcanzó \$7,3 billones en 2025. Las depreciaciones y amortizaciones ascendieron a \$1,2 billones de pesos, en línea con el crecimiento de la base de activos fijos, como resultado de la ejecución sostenida del plan de inversiones.

En cuanto a las pérdidas por deterioro, en 2025 se registró una reducción significativa frente a 2024, explicada principalmente por un efecto base de comparación, tras el reconocimiento el año anterior del deterioro asociado al proyecto Windpeshi por \$202 mil millones.

Como consecuencia de lo anterior, el EBIT alcanzó \$6,1 billones, con un crecimiento interanual del 32%.

El gasto financiero neto ascendió a \$1,2 billones, con un aumento del 20%, explicado principalmente por el reconocimiento de intereses y otros costos asociados a la reliquidación del alumbrado público de Bogotá correspondiente al período 1998-2004 por (222 mil millones) así como por la actualización de provisiones relacionadas con obligaciones ambientales en centrales de generación por más o menos (56 mil millones).

Estos efectos fueron parcialmente compensados por un menor pago de intereses, derivado de la reducción en la tasa promedio de la deuda.

Por su parte, el gasto por impuestos alcanzó \$1,6 billones, consistente con la mayor utilidad generada en el ejercicio.

Como resultado, la utilidad neta consolidada de Enel Colombia y sus filiales ascendió a \$3,2 billones al cierre de 2025, con un crecimiento del 35% frente al año anterior 2024.

Pasando a Flujos de Caja en la diapositiva número 8...

Diapositiva 8

Podemos ver que, en el 2025, Enel Colombia y sus filiales consolidaron una robusta generación de caja, con un FFO que ascendió a 5.3 billones de pesos, lo que representa un aumento de 2.4 billones (+84%) frente a 2024. Este desempeño estuvo impulsado por el fuerte crecimiento del Cash EBITDA, que alcanzó 7.1 billones, así como por una gestión activa y eficiente del portafolio de deuda, una adecuada administración del capital de trabajo y un menor pago de impuestos frente al año anterior, apoyado también en estrategias de optimización tributaria y en el aprovechamiento de incentivos asociados al desarrollo de proyectos de energías renovables.

La combinación de esta sólida generación de caja permitió ejecutar un plan de inversiones récord por COP 2.9 billones y distribuir dividendos por 2,2 billones de pesos, cerrando así con un flujo de caja libre después de dividendos positivo. Como resultado, la deuda neta se redujo en 300,000 mil millones de pesos, respecto al 31 de diciembre del 2024 manteniendo un indicador Deuda Neta/Ebitda de 1.1 veces, reflejo de un nivel de apalancamiento bajo y consistente con la solidez financiera de la compañía.

Ahora continuamos con la siguiente diapositiva...

Diapositiva 9

En materia de financiamiento, en el 2025 continuamos fortaleciendo el perfil de la deuda manteniendo una estructura consistente con la estrategia de crecimiento y sostenibilidad.

En este contexto, Enel Colombia estructuró y contrató nueva deuda por un total de 2.6 billones de pesos. De este monto, 1.4 billones se destinaron a la financiación parcial de las inversiones y 1,2 billones se orientaron a la ejecución exitosa de operaciones de manejo de deuda, con el objetivo de optimizar el costo promedio de financiamiento y gestionar el perfil de vencimientos.

Dentro de las principales operaciones del año, en junio la compañía suscribió un contrato de crédito por US\$200 millones con el Banco Europeo de Inversiones, destinado a financiar parcialmente la construcción de los parques solares Guayepo III y Atlántico, con respaldo de la Agencia Italiana de Crédito a la Exportación – SACE. De esta operación se realizó un primer desembolso en julio por US\$100 millones, equivalente en pesos colombianos.

Adicionalmente, se desembolsaron \$975 mil millones bajo líneas de financiamiento sostenible con los bancos locales, principalmente con Bancolombia y BBVA, también orientadas a la construcción de estos proyectos solares.

Por otra parte, a nivel Centroamérica, al 31 de diciembre de 2025 Costa Rica tenía un financiamiento de USD 25 millones con Enel Finance International.

Gracias a esta disciplina financiera y la deuda financiera neta se redujo 3.5%, mientras que el indicador Deuda Financiera Neta / EBITDA consolidado se ubicó en 1,1 veces, reflejando un nivel de apalancamiento moderado.

Este nivel de apalancamiento permite mantener flexibilidad financiera y capacidad para seguir financiando el crecimiento estratégico.

Finalmente, el costo promedio de la deuda se redujo del 12% en 2024 al 10% en 2025, explicado principalmente por la caída de los índices de referencia, en particular del IBR, y por las operaciones de financiamiento ejecutadas durante el año.

Al cierre del año, la deuda se encontraba mayoritariamente indexada a tasas variables, con un 71% atado al IBR, 10% al IPC y el 19% a tasa fija.

Esta solidez financiera respalda directamente nuestra estrategia de sostenibilidad. **Con esto, le doy la palabra a Gian Paolo Daguer, jefe de Relaciones Externas y Sostenibilidad para Colombia y Centroamérica.**

Diapositiva 10

Sostenibilidad

Gian Paolo Daguer:

Diapositiva 11

Buenas tardes para todos. Bueno, para mí es un gusto poder compartir los resultados de sostenibilidad de lo que hemos venido trabajando en esta estrategia que al final lo que busca es apalancar todo un modelo de negocio sostenible, que como lo hemos podido ver con los resultados y la gestión que ha presentado Raffaele, está basado en el desarrollo de generación de fuentes de energía renovables que impulsan además toda la seguridad y se apalancan con todas las inversiones que hacemos en la fiabilidad de la red y tienen al final un objetivo que es la electrificación limpia.

Esa electrificación de usos de energía por parte de todos nuestros clientes, ciudades, entre otros, contribuyendo de esta manera con todos los diferentes objetivos de desarrollo sostenible.

Diapositiva 12

En este aspecto, pues nuestro compromiso está basado en construir de alguna manera, siendo un actor importante en la sociedad, buscar siempre una sociedad mucho más justa, más inclusiva y aportando de alguna manera a lo largo de toda la cadena de valor, protegiendo el entorno en el cual desarrollamos nuestras operaciones y a su vez creando oportunidades también para la compañía, pero también para las comunidades que están en nuestras áreas de operación y creando valor para los diferentes grupos de interés.

En este caso, pues nuestra presencia en el territorio tiene dos grandes focos. Uno primero que es siempre involucramos a los diferentes actores y en conjunto con estos creamos valor y todo esto lo hacemos como una palanca para poder habilitar el desarrollo de la empresa, de las empresas y el habilitar el desarrollo de los territorios. Y adicionalmente ya también a la vez que se van desarrollando los proyectos, pues promovemos un diálogo y un compromiso de colaboración con todos los grupos de interés, siempre en consonancia con los principios de lograr una transición energética justa.

De manera prioritaria, nuestros proyectos han estado centrados en las iniciativas de sostenibilidad y de inversión social, en iniciativas que tienen que ver con la educación, con el trabajo decente y desarrollo económico, con iniciativas que tienen que ver también con el acceso a la electricidad y adicionalmente nos hemos apalancado con el mecanismo de obras por impuestos, mecanismo creado en el año 2019 posterior a

la firma de los acuerdos de paz y que nos ha permitido ser una forma adicional de poder financiar los diferentes proyectos que desarrollamos en el territorio.

Diapositiva 13

De esta manera, nuestra inversión en los cuatro países en los cuales operamos, como Enel Colombia, fue una inversión en el año 2025 de cerca de 12.7 millones de euros como inversión total y se desarrollaron a través de 163 proyectos que se desarrollan adicionalmente en conjunto con 63 aliados estratégicos que van desde gobiernos nacionales, departamentales, municipales, otras fundaciones y en algunos casos también proyectos que se desarrollan directamente con comunidades a través de juntas de acción comunal.

Esta inversión permitió llegar a una cifra importante que es de 663.000 beneficiarios en diferentes iniciativas, como lo mencionaba, estos 163 proyectos que, dependiendo de las condiciones de los territorios y necesidades de los territorios, pues tienen un enfoque dependiendo de estos en los diferentes objetivos de desarrollo sostenible.

Diapositiva 14

Para resaltar algunos que tuvimos en el año 2025, una de nuestras mayores inversiones y con mayor número de beneficiarios fue el apoyo en el desarrollo de infraestructura vial, muy puntualmente en el departamento de Cundinamarca. Fueron cerca de 17 proyectos en las zonas de influencia de las centrales de generación del río Bogotá y de la central Guavio, que tuvo más de 356.000 beneficiarios. Son proyectos que se desarrollaron en alianza con la gobernación, en alianza con dos municipios y con las comunidades.

También desarrollamos un proyecto que se ha denominado InnovaPlay, un programa de educación que tiene un enfoque de transición energética, sostenibilidad y economía circular, diseñado para jóvenes y niños en las zonas rurales de las áreas de operación, digamos en Colombia y Centroamérica, con más de 5.700 beneficiarios.

Continuamos desarrollando un proyecto que hemos denominado Energía Segura para Todos, que consiste en toda la legalización y modernización de conexiones eléctricas, también con el fin de evitar riesgos eléctricos por parte de las comunidades. Esto lo hemos focalizado bastante en instituciones educativas con más de 2.500 beneficiarios.

Y este año también celebramos un hito muy, muy importante, que es con nuestro proyecto de Bosque Seco tropical, en el área de influencia de la central Quimbo y Betania, muy puntualmente en el área de influencia de la central Quimbo, que es un

proyecto que ya completa más de 7.900 hectáreas intervenidas mediante acciones concretas de conservación y restauración ecológica activa, y que en este proyecto pues adicionalmente tenemos cerca de 3.598 hectáreas declaradas como una reserva de la sociedad civil.

Para complementar precisamente esto, los dejo a continuación con un video que muestra cómo ha sido este proyecto.

Video Informativo:

En el corazón del Huila, donde el sol acaricia la tierra, el viento susurra entre los árboles y el agua genera vida y progreso, el bosque seco tropical vuelve a respirar.

Hace más de una década, Enel Colombia asumió un compromiso sin precedentes. Restauraron 11.079 hectáreas de uno de los ecosistemas más amenazados del país en cumplimiento de las medidas de compensación biótica de la central hidroeléctrica El Quimbo.

El bosque seco tropical es un ecosistema estratégico para Colombia porque tiene la bondad de que alberga una alta biodiversidad y especies únicas, endémicas, solo de Colombia. Y, por otro lado, también regula el agua y el clima de toda la región.

Hasta el año 2038 seguiremos cuidando, estudiando y restaurando este ecosistema que nos llena de orgullo en el corazón del Huila, cuando entregaremos estas 11.079 hectáreas a las autoridades ambientales para que continúen su manejo y protección.

Rafaelle Grandi:

Diapositiva 15

Bien, vamos a ver entonces unas consideraciones de síntesis.

2025 confirmó la fortaleza de nuestro modelo de negocio integrado.

Una ejecución operativa consistente nos permitió consolidar nuestro liderazgo en generación y distribución.

Los resultados financieros reflejan una mejora estructural de los márgenes, con un EBITDA sólido y una mayor generación de caja, que permitió mantener un flujo de caja libre positivo después de la distribución de dividendos a los accionistas.

Asimismo, ejecutamos un plan de inversiones récord que fortalece la confiabilidad del sistema y habilita el crecimiento futuro.

Todo esto se logró manteniendo una posición financiera sólida, con un nivel de apalancamiento moderado, reflejado en un bajo indicador Deuda Neta / EBITDA, y plena capacidad para seguir invirtiendo y creando valor de forma sostenible.

Antes de abrir el espacio para preguntas y respuestas, queremos compartir con ustedes un breve video sobre la nueva subestación Tren de Occidente, un proyecto clave dentro de nuestro plan de expansión y fortalecimiento de la red.

Video Informativo:

El proyecto de la nueva subestación Tren de Occidente es un claro ejemplo de nuestro esfuerzo y compromiso con el país y la región, porque gracias a esta inversión de más de 75 mil millones de pesos logramos construir una línea doble circuito de 115 mil voltios de más de un kilómetro que alimenta esta nueva subestación de 80 millones de voltamperios con sus 20 circuitos nuevos de media tensión.

Esta subestación permitirá la conexión del primer sistema de transporte eléctrico masivo del país, que será el Regiotram de Occidente y que transportará más de 40 millones de pasajeros al año. Pero, además, mejoraremos la calidad del servicio de más de 200 mil personas del área de influencia del proyecto.

Esta subestación es completamente digitalizada y automatizada, lo que permite telecontrolarla de forma remota y de esta manera aumentar la seguridad y confiabilidad en momentos de contingencia.

Durante la ejecución del proyecto se generaron más de 200 empleos directos.

Finalmente, quisiéramos agradecerles a la Gobernación de Cundinamarca y a la Alcaldía de Facatativá por todo su apoyo durante la ejecución del proyecto.

Diapositiva 16

Sesión de Preguntas y Respuestas

Diego Rubio:

Perfecto. Muchas gracias a todos por la presentación. Abrimos esta sesión de preguntas y respuestas. Hemos recibido varias. Vamos a intentar acá agruparlas.

Tenemos preguntas asociadas, Rafaelle, al plan de financiación, al plan de inversión, tenemos otra relacionada con ¿cuál es el principal logro financiero que tiene la compañía?, temas de dividendos y temas relacionados con cobros de Air-e y subsidios.

Entonces vamos con la primera pregunta y está formulada, digamos, de la siguiente manera:

¿Cuál es el Capex previsto para 2026?, ¿cómo se distribuye entre las líneas de negocio, generación y distribución?, y si hay nuevos proyectos además de Guayepo III y Atlántico.

Responde, Rafaelle Grandi:

Sí, gracias, Diego. Bien, entonces, para 2026 estimamos un Capex de aproximadamente 2.6 billones de pesos, distribuidos de manera equilibrada entre la línea de generación y distribución, más o menos 50% por cada una de esta línea.

En generación, además de Guayepo III, que como comuniqué entró en operación comercial hoy, y Atlántico, que entrará en los próximos meses, estamos avanzando en nueve iniciativas renovables. Entre ellas, un proyecto en Valledupar que actualmente se encuentra en fase de estructuración y cuyo detalle comunicaremos una vez complete los procesos internos y regulatorios correspondientes.

También en distribución tenemos inversiones importantes. El foco sigue siendo la expansión y modernización de la red. Estamos avanzando en nuevos proyectos en la zona de Sabana Norte, Sopó y Sabana Occidente, Corzo, orientados a fortalecer la capacidad y confiabilidad del sistema, acompañando el crecimiento de la demanda, en estas áreas.

Diego Rubio:

Gracias, Rafaelle. Tenemos una segunda pregunta y es:

Si, ¿El nivel de Capex previsto para 2026 implicará un aumento en el endeudamiento de la compañía?

Responde, Rafaelle Grandi:

Sí, gracias, Diego. Entonces, para el 2026 estimamos requerimientos de financiamiento por más o menos 2 billones de pesos, discriminado en 1.25 billones de pesos para cubrir los vencimientos de deuda de 2026 y 750 mil millones para financiar parcialmente el plan de inversiones.

No anticipamos un cambio estructural de la métrica de apalancamiento, reservándose una estructura de capital sólida y alineada con el grado de inversión, acordando que tenemos un ratio deuda/EBITDA muy competitivo, 1.2x.

Diego Rubio:

Perfecto, gracias, Rafaelle. Tenemos otra asociada a dividendos y nos preguntan exactamente:

¿Cuál es la expectativa de dividendo a repartir en 2026?

Responde, Rafaelle Grandi:

Sí, la expectativa es mantener nuestro payout del 90%, y es evidente que con esta performance muy positiva del net profit del 25, en valor absoluto, claramente el dividendo aumentará mucho respecto a lo que pagamos en el 25, pero repito, el payout sigue siendo lo del 90%.

Diego Rubio:

Gracias, Rafaelle. La siguiente pregunta está asociada a temas de subsidios y opción tarifaria.

Dice así: para el caso de Enel Colombia **¿A cuánto asciende la cartera del gobierno por subsidios a entidades oficiales y opción tarifaria a diciembre de 2025?**

Responde, Rafaelle Grandi:

Sí, pasaría la palabra a nuestra gerente de regulación, que le dará más detalles. Por favor, Gina.

Responde Gina:

Buenas tardes a todos. Sobre este tema podemos decirles que ya la opción tarifaria para el caso de Enel Colombia ha sido cerrada en el año 2024. En diciembre cerramos los niveles de tensión 1 y 4 y para el caso de los niveles 2 y 3, que era lo que nos hacía falta, se cerró en diciembre del 2025. Con eso ya recuperamos todo lo correspondiente a opción tarifaria.

En el tema de subsidios, al cierre del año 2025 nos debían 79.000 millones de pesos y recientemente han venido saliendo resoluciones donde ya están anunciando los giros correspondientes a lo que nos faltaba: el primer trimestre del 2025, segundo trimestre del 2025 y tercer trimestre del 2025, con lo cual hasta ahora solo faltaría por reconocer 17.000 millones de pesos. Ese es el balance general de subsidios y opción tarifaria para Enel Colombia.

Diego Rubio:

Bien, gracias, Gina. Tenemos dos últimas preguntas. La primera está relacionada al “guidance” que pueda compartir la compañía sobre el año 2026 y la segunda, si existe algún plan de desinversión por parte de la casa matriz en Colombia.

Responde, Rafaelle Grandi:

Sí, bien, Diego, gracias. Digamos que prevemos una mejora, un crecimiento en todos los KPI principales, o sea, gross margin, EBITDA, net income y una reducción de las inversiones que seguirán siendo muy importantes, 2.6 billones de pesos, pero menor del 2025 que fue un año récord con 2.9. Entonces, el aumento de nuestros resultados operativos y una reducción de Capex hace que el ratio de nuestra deuda/EBITDA se mantenga, digamos, constante alrededor de 1.2x.

Por lo que se refiere al tema de desinvertir del país, yo quiero remarcar que Colombia y Centroamérica es uno de los países de las regiones Tier 1 del grupo, entonces seguiremos firmes invirtiendo en este país. Tenemos una serie de proyectos que estamos evaluando, más los que entrarán en operación comercial. Es evidente que monitorearemos con atención todos los cambios regulatorios que están ocurriendo en este periodo.

Diego Rubio:

Diapositiva 17

Perfecto Rafaelle, muchas gracias. Con esto finalizamos nuestra presentación. En la diapositiva que se proyectará encuentran los datos de contacto de nuestra oficina de relación con inversionistas para cualquier inquietud que quieran formular a través de ello. Muchas gracias.